|  |  |
| --- | --- |
| **Mission 03 – Comparer les coûts de l’assurance-crédit et d’affacturage** |  |
| Durée : 1 h | Homme avec un remplissage uniouDeux hommes avec un remplissage uni | Source |

## Contexte professionnel

Á la suite de votre mémo (travail 1 de la mission 2), Mme Berthod a consulté une société d’affacturage (Factor Plus) et une société d’assurance-crédit (Assurance Horizon PME). La société vient de recevoir leurs propositions commerciales (**document 1** et **2**).

* Le chiffre d’affaires de la société Erbioline est de 1 450 230 € HT par an.
* Après une étude de la solvabilité des clients, Mme Berthod estime que les clients à surveiller représentent 60 % du chiffre d’affaires (affacturage et assurance-crédit).
* La durée moyenne du crédit client est de 36 jours.

## Travail à faire

Évaluez le coût des 2 solutions à l’année et faites part de votre avis à Mme Berthod.

**Doc. 1  Proposition commerciale d’une société d’affacturage**

|  |  |
| --- | --- |
| *Factor plus*23 rue d’Alésia75002 ParisTél. : 01 74 88 xx xx | **Proposition de contrat****Erbioline** |
|  |
| Éléments de calcul de la proposition commerciale* Chiffre d’affaires annuel : **1 450 230 €**
* Part du chiffre d’affaires confié à Factor Plus : 60 %
 |
|  |
| 1. **Commission d'affacturage** : calculé sur le chiffre d’affaires annuel confié.

Le taux de commission d’affacturage sera de : **1,2 %** (taux calculé à partir des spécificités de votre secteur d’activité, du montant moyen de vos contrats, de la qualité de vos clients et du chiffre d'affaires que vous nous confiez).1. **Commission de financement** : calculée sur le chiffre d’affaires que vous nous confiez et sur la durée du crédit moyen de vos clients (36 jours).

Le taux de commission de financement sera de : **2,8 %** (taux égal au taux EURIBOR majoré du taux Factor plus). 1. **Frais annexes** :
	* Frais de dossiers, création contrat, demande de garantie : 100 €
	* Abonnements à nos services Internet 40 € par mois.
 |

**Doc. 2 Propositions commerciales d’une société d’assurance-crédit**

|  |  |
| --- | --- |
| **Assurance****Horizon PME**25 rue Camille-Claudel74000 Paris | **Proposition commerciale****Assurance-crédit client** |
| affacturage fonctionnement Avantages de l'assurance-crédit France ou exportL'assurance-crédit France ou l'assurance-crédit export vous permet de protéger votre poste clients, de prospecter en toute sécurité et de rassurer vos partenaires financiers (banquier, factor).affacturage fonctionnement Fonctionnement de l'assurance-crédit clients* L'assurance-crédit propose la prévention et la surveillance de vos clients.
* L'assurance-crédit propose la gestion des contentieux.
* L'assurance-crédit propose l'indemnisation de vos impayés.
 |
| **Fonctionnement de l’assurance-crédit** |
|  | 1 - Garantie 2 - Prime d’assurance 3 - Livraison4 - Facturation 5 – Surveillance des clients |
| **Notre proposition Assurance-crédit : TPE** |
| Votre entreprise vend à des clients français, votre chiffre d’affaires est d’environ 1 450 000 €, vos encours clients sont d’environ 70 K€ pour une cinquantaine de clients :* **Coût assurance-crédit : 0,21 %** du chiffre d’affaires **que vous souhaitez assurer.**
* **Pourcentage chiffre d’affaires assuré : 60 % ; Pourcentage impayé : 7 %.**
* **Remboursement : I**ndemnisation sous **45 jours** ; quotité maximum de **90 % du montant HT.**
 |