|  |
| --- |
| Chapitre 4 – Préparer les contrats commerciauxBilan de compétences |
| **Compétences** | **Non****acquis** | **Partiellement****acquis** | **Acquis** |
| Je connais les conditions de validité des contrats |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les conditions de validité des contrats internationaux |[ ] [ ] [ ]
| Je sais ce qu’est une clause de réserve de propriété |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les obligations d’un vendeur |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les obligations d’un acheteur |[ ] [ ] [ ]
| Je sais ce qu’est une clause de garantie conventionnelle |[ ] [ ] [ ]
| Je sais ce qu’est une clause de transfert de garantie |[ ] [ ] [ ]
| Je sais ce qu’est une clause attributive de juridiction |[ ] [ ] [ ]
| Je sais ce qu’est une clause pénale |[ ] [ ] [ ]
| Je sais ce qu’est une clause résolutoire |[ ] [ ] [ ]
| Je connais la convention de Vienne |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les spécificités des contrats internationaux |[ ] [ ] [ ]
| Je sais ce qu’est un contrat de franchise |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les trois types de contrat de franchise |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les avantages de la franchise pour le franchiseur |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les avantages de la franchise pour le franchisé |[ ] [ ] [ ]
| Je connais les mentions obligatoires des contrats de franchise |[ ] [ ] [ ]